

Słowem wstępu

Kilka słów Prezesa Zarządu BOLIX
str. 2

Wywiad

z panem Andrzejem
Rokoszem,

długoletnim pracownikiem BOLIX
str. 3

Nowatorskie rozwiązania BOLIX HD

Systemy zwiększonej wytrzymałości
str. 4

BOLIX od kuchni

Produkcja a środowisko str. 5

Program BOLIX Renowacje

Diagnostyka i ocena techniczna
ocieplonych elewacji str. 6

BOLIX on-line

Nowa strona www
i nie tylko str. 7

BOLIX stawia na lojalność

Polityka handlowa firmy str. 8

Wieloletni partnerzy BOLIX

Cykl artykułów o partnerach
handlowych str. 9

Kadra BOLIX

Pracownicy i szkolenia str. 10

Nowości BOLIX

BOLIX Deco,
Krzyżowy Węzeł Mocujący KWM
str. 11

Rozrywka str. 12



Dwadzieścia lat minęło...

Od redakcji

BOLIX to jeden z liderów wśród producentów materiałów budowlanych, specjalizujący się w wytwarzaniu systemów elewacyjnych. Rocznie przy użyciu klejów, tynków czy farb marki BOLIX wykańczanych jest ok. 4,5 mln metrów kwadratowych elewacji. Z udziałem ok. 10% rynku firma zajmuje czołowe miejsce w segmencie systemów dociepleń w Polsce.

– Nasze ogromne doświadczenie w branży w widoczny sposób przekłada się na wysoką jakość produktów, które oferujemy klientom – mówi Maciej Korbasiewicz, Prezes Zarządu BOLIX SA – Nieustannie inwestujemy w nowe technologie, rozszerzamy ofertę o innowacyjne produkty i szukamy rozwiązań, które pozwalają dalej umacniać wysoką pozycję na polskim rynku producentów materiałów budowlanych.

W tym roku do naszej oferty wprowadzamy

nowatorskie systemy ociepleń o zwiększonej udarności BOLIX HD oraz nowy program – Renowacje. Liftingowi poddaliśmy również nasze logo i unowocześniliśmy stronę internetową www.BOLIX.pl, wprowadzając nowe aplikacje i programy, służące pomocą klientom.

Zanim jednak BOLIX stał się jednym z wiodących liderów na rynku, musiał przejść długą i niełatwą drogę.

Historia firmy sięga roku 1991. Wówczas powstała firma Erbak, produkująca pod marką BOLIX. Właściciel firmy, Romuald Hałabuda rozpoczął produkcję tynków i zapraw na potrzeby własnej firmy wykonawczej. Jego produkty zostały docenione przez innych wykonawców, co stało się impulsem do poszerzenia grona odbiorców i asortymentu na skalę krajową. Firma rozrastała się, a jej produkty zyskiwały

coraz większą popularność, głównie ze względu na swoją wysoką jakość oraz innowacyjne rozwiązania. Po 10 latach jednoosobowa firma stała się spółką z ograniczoną odpowiedzialnością, przyjmując nazwę BOLIX. Wraz z dalszym rozwojem przedsiębiorstwa przyszedł kolejny etap, którym było przekształcenie go w 2005 roku w spółkę akcyjną.

20 lat
BOLIX
lider na rynku ociepleń



Słowem wstępu

Maciej Korbasiewicz
/ Prezes Zarządu

BOLIX już od 20 lat gromadzi doświadczenia na rynku chemii budowlanej, dostarczając w Polsce i za granicą produkty najwyższej jakości. Daje to podstawę naszej silnej pozycji na rynku.

Na pierwszym miejscu stawiamy potrzeby naszych odbiorców, doskonaląc nasze wyroby i rozwiązania, by sprostać rosnącym oczekiwaniom. Nasza misja podkreśla wagę rynku ociepleń oraz innowacyjność i rozwój. Dzięki temu produkty BOLIX są nieustannie ulepszone i rozwijane, przy zachowaniu wysokich parametrów jakości, co stanowi istotną dla klienta wartość dodaną.

BOLIX dziś może pochwalić się ponad 80 milionami metrów kwadratowych ocieplonych elewacji. W ofercie znajduje się blisko 100 wysokiej jakości produktów.

Sukcesem BOLIX jest ewolucja jaką firma przeszła w ciągu 20 lat, przekształcając się z niewielkiej firmy rodzinnej w duże przedsiębiorstwo, które dziś z powodzeniem konkuruje z europejskimi koncernami. Nasze doświadczenie pozwoliło nam przetrwać w niełatwym dla branży czasie kryzysu. Dziś możemy powiedzieć, że kryzys nas wzmocnił i wychodzimy z niego silniejsi.

Niewątpliwie spośród producentów chemii budowlanej wyróżnia nas specjalizacja w dociepleniach, wysoka jakość produktów, profesjonalna i kompetentna kadra. Nasi pracownicy stanowią bardzo istotny element organizacji, dlatego staramy się, by postrzegali BOLIX jako swoją firmę. Bardzo ważne dla dalszego rozwoju jest zachowanie pewnego ducha niepokoju oraz otwartości na zmiany. Etyka pracy, wspólne dążenie do celu, poczucie i świadomość, że każdy z pracowników jest współtwórcą „czegoś większego i ważnego” to istotne elementy wpływające na rozwój firmy.

Zaangażowanie i kreatywność są absolutnie nieodzowne dla rozwoju BOLIX. Pragniemy, aby ludzie kreatywni i ambitni mogli realizować swoje ambicje i pomysły, pracując w naszym zespole. W ostatnich latach wielokrotnie zwiększyliśmy środki



Maciej Korbasiewicz

przeznaczone na szkolenia, inwestujemy w nowe techniki wspierania i kierowania sprzedażą. Chcemy, by dzięki temu, nasi klienci uzyskiwali od BOLIX profesjonalną obsługę, wsparcie oraz rzetelne informacje.

Innymi słowy, istotne jest, aby BOLIX zachował młodzieńczy entuzjazm i witalność, a jednocześnie był firmą rzetelną, oferującą dobre, sprawdzone rozwiązania.

BOLIX osiągnął sukces, będąc częścią skomplikowanego systemu współpracujących na codzień osób, firm i instytucji. Serdecznie dziękuję naszym Klientom i Partnerom – Dystrybutorom, Inwestorom, Spółdzielniom Mieszkaniowym, firmom budowlanym, a także ośrodkom badawczym, jednostkom certyfikującym oraz dostawcom, z którymi współpracowaliśmy przez ostatnie 20 lat. Jesteście Państwo współautorami naszego sukcesu i za to wraz z całym Zespołem BOLIX SA pragnę raz jeszcze podziękować. Jestem przekonany, że nadchodzące lata przyniosą niejedną okazję do świętowania wspólnych sukcesów – w świetle jupiterów, a także w kameralnym gronie.

1991 – powstaje ERBAK

PRODUKCJA MATERIAŁÓW BUDOWLANYCH **ERBAK**

1999

BOLIX

2001

ERBAK przekształca się w BOLIX Sp. z o.o.

BOLIX
system

2002

BOLIX

2005

powstaje BOLIX SA

BOLIX

2007

ETA dla systemów ociepleń certyfikat ISO

BOLIX
SYSTEMY DOCIEPLEŃ

2009

BOLIX
PROFESJONALNE SYSTEMY ELEWACYJNE

2011

system zwiększonej udarności BOLIX HD

BOLIX
OCIEPLENIA TYNKI FARBY KLEJE



BOLIX oczami wieloletniego pracownika

Andrzej Rokosz / R&D

Barbara Janik: Jak wyglądał BOLIX na początku swej działalności?

Andrzej Rokosz: Ja przyszedłem w grudniu 1994 roku. Był to czas, w którym BOLIX przeprowadzał się z „namiotów”, gdzie odbywała się produkcja, do obecnego miejsca. Zastaliśmy pustą halę, którą stopniowo zaczęliśmy wypełniać prostymi maszynami, wykonanymi siłami własnymi, bądź też adaptowanymi z upadających w tym czasie gałęzi przemysłu. Oprócz obecnej hali był też mały budynek, służący jako pomieszczenie wagi z jednym dużym pokojem na dole i dwoma mniejszymi na piętrze. To i teren było wszystkim, co składało się na nieruchomości firmy Erbak. Administracja znajdowała się przy sąsiedniej ulicy i mieściła się w dwóch wynajętych pokojach.

BJ.: Dziś w firmie pracuje 250 pracowników, a ilu było na początku?

AR.: Początek firmy był trudny. Istotnym elementem, który wpłynął na dynamiczny rozwój, było podjęcie przez właściciela ryzyka zakupu hali i terenu. W nowych warunkach firma zaczęła się szybko rozrastać i wzmacniać technicznie. Odnoszone na rynku budowlanym sukcesy, nowe, bardzo dobrze przyjmowane przez rynek wyroby spowodowały, iż została podjęta decyzja, która była ze względów finansowych dalece trudniejsza niż relatywnie prosty zakup nieruchomości. Decyzje te dotyczyły inwestowania w nowoczesne linie produkcyjne. W okresie lat 1994/1995 średnie zatrudnienie w obydwu firmach pod nazwami Erbak i Erbak Produkcja materiałów Budowlanych wynosiło około:

1. Pracownicy nieprodukcyjni:

- księgowość i kadry – 2 osoby
- sprzedaż – 2 osoby

2. Jednostki wykonawcze

- produkcja z dyr. Produkcji – około 35 osób
- wykonawstwo ociepleń z dyr. Firmy wykonawczej – około 30 osób.

Myszę jednak, że zmienne w czasie liczby zatrudnionych niewiele mówią. Za podstawowy czynnik uznałbym nie liczbę a zaangażowanie naszych pracowników, którzy potrafili wykrzesać z siebie zapał, pomysłowość i umiejętność wspólnego realizowania celów. Nie można tu oczywiście nie wspomnieć o twórcach Firmy, państwu Bożenie i Romualdzie Hałabuda, którzy ponosili ryzyko inwestowania oraz potrafili rodzyc się potencjał odpowiednio wykorzystać. Z podstawowego trzonu pracowników, z których wielu pracuje do dnia

dzisiejszego wymienić należy panią Jadwigę Szczepanik oraz panów:

- Radosława Sowę, Zdzisława Kwaśnego i Władysława Murańskiego – tworzących pierwsze zręby związane z badaniami, rozwojem i kontrolą jakości,
- Jarosława Maślankę, Dariusza Czecha i Tomasza Żuławskiego, idących niejako w drugiej linii,
- Tomasza Zyzaka i Jana Zyzaka, do dziś pracujących w Dziale Utrzymania Ruchu BOLIX,
- Zbigniewa Kuczyńskiego, Stefana Brańka, Rafała Marka, Zygmunta Waligórze, stanowiących najbardziej wartościowy trzon Firmy Wykonawczej BOLIX, przesuniętych relatywnie wcześniej do Firmy Produkcyjnej
- Dariusza Hutyrę, Wojciecha Stawarza, którzy po wielu latach pracy związanej z uzdatnianiem kruszywa dolomitowego doczekali się zdecydowanej poprawy niezwykle ciężkich warunków pracy.

Ponieważ lista pracowników, którzy podjęli pracę do końca 1995 roku nie jest zbyt długa, pozwolę sobie na wymienienie pozostałych osób takich jak:

Adam Sapeta, Andrzej Kumorowicz, Grzegorz Adamek, Małgorzata Kozieł, Piotr Konieczny, Stanisław Marcjasz, Zbigniew Kuglarz.

Z osób obecnie nie pracujących w Firmie, a byli to dobrzy pracownicy, pozwolę sobie wymienić pana Antoniego Gawrona - pierwszego pracownika, który odszedł z BOLIX na emeryturę, a był od samego początku w składzie grupy utrzymania ruchu oraz pana Romualda Miodońskiego, tworzącego na samym początku jednoosobowy Dział Sprzedaży oraz Pana Mariana Piątka, którego wkład pracy w okresie powstawania Firmy zasługuje na uwagę.

BJ.: Początki lat 90. XX wieku pewno nie były łatwe, jak radziliście sobie z produkcją, z brakami na rynku?



Andrzej Rokosz

AR.: Braki na rynku były naszym sprzymierzeńcem. Nowatorskie, jak na owe czasy, wdrożenia produkcyjne, zarówno w zakresie produkcji styrobloków, stanowiących pierwsze odejście od metody ciężkiej-mokrej, oraz szybkie rozwinięcie idei ociepleń metodą lekką-mokrą (obecnie nazwanej bezspoinową, EIFS, EICS etc.) sprawiło, że byliśmy Firmą przodującą na rynku. Ponadto, oferowane na rynku, tynki polimerowe były dość zróżnicowane w zakresie metod aplikacji i efektów dekoracyjnych oraz posiadały wszelkie wymagane dopuszczenia do stosowania, konfirmowane znakiem ITB i PZCH. Co do

„Produkty, które posiadamy, nie zostały nam darowane, ani od dobrego wujka, ani też od siły nadprzyrodzonej”

metod aplikacji, produkowaliśmy tynki do aplikacji mechanicznej, ręcznej oraz tzw. tynki modelowane, charakteryzujące się plastycznością, umożliwiającą nadanie im rozmaitych struktur. Akwizycja sprzedaży odbywała się przez udział w targach i bezpośrednią obsługę Wykonawców, połączoną ze szkoleniem na placu budowy.

BJ.: Dziś BOLIX ma szeroką gamę produktów: tynki, kleje, farby, grunty itd. A które produkty dały początek firmie?

AR.: Produkty, które posiadamy zostały wypracowane w Dziale Technologicznym (obecnym R&D). Od samego początku podstawę stanowiły tynki i kleje. Jednak już na wstępie zakładano dywersyfikację produkcji i sprzedaży w dwóch podstawowych segmentach produkcyjnych: suchym, opartym na spoiwie cementowym oraz mokrym – opartym na dyspersjach wodnych. Były zestawy wyrobów, tworzące pełne systemy ociepleń opartych na spoiwie polimerowym i cementowym. Szybko zaczęliśmy zwiększać produkcję wyrobów o charakterze całorocznym, takich jak kleje do glazury BOLIX B, BOLIX P i BOLIX E, spoiny kolorowe i posadzki samoniwelujące BOLIX SN oraz wyroby pomocnicze – grunty. Wprowadzono unikatowe rozwiązanie w mozaikach, polegające na zastosowaniu kruszywa naturalnego. Przez pewien czas produkowaliśmy też zaprawy normowe oraz podkłady somorozplątne anhydrytowe. Tempo rozwoju firmy oddaje fakt, iż w latach 1997-1999, powstało w obecnym kształcie

około 95% potencjału produkcyjnego i infrastruktury towarzyszącej Firmy.

BJ.: Z punktu widzenia rozwoju firmy, co uznałby Pan za przełom, taką małą rewolucję?

AR.: Przełomów było kilka.

Po pierwsze decyzja o zakupie hali, zmieniająca całkowicie skalę myślenia z małogabarytowej na wielkogabarytową. Po drugie kierunek na rozwój, jakość i profesjonalizm, którego ukoronowaniem były nowoczesne linie produkcyjne uzyskane od renomowanych producentów i wysoka jakość naszych wyrobów. Po trzecie nabycie firmy przez Fundusze Inwestycyjne. Po czwarte przejście Firmy przez obecnego właściciela, którego polityka w stosunku do BOLIX wydaje się być dość liberalna i stwarzająca możliwości rozwoju.

Z punktu widzenia rozwoju firmy, jako przełom uznałbym decyzję związaną z inwestowaniem. Wymagała ona dużej determinacji i odwagi. Tym bardziej, że właściciel ryzykował całym swym majątkiem osobistym. Inwestowaliśmy na poziomie naszych marzeń – przyszłościowo i ambitnie.



Linia produkcyjna do hermetycznego pakowania palet.

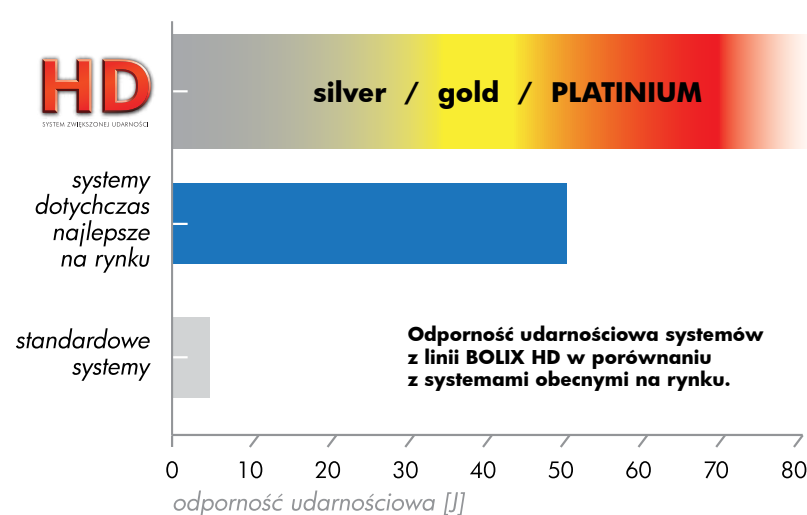
BOLIX HD – System o zwiększonej wytrzymałości

Witold Charyasz / R&D

Branża budowlana została w ostatnich latach zapełniona różnego rodzaju materiałami budowlanymi. Stojąc przed szerokim wyborem systemów ociepleń, warto zastanowić się nad faktem, że elewacja ma służyć nam na długie lata. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom, firma BOLIX wprowadziła na rynek systemy w kilku wariantach cenowo-jakościowych o maksymalnej trwałości.

W systemie BOLIX HD, bo to o nim mowa, zastosowano materiały opracowane według najnowszych technologii oraz sprawdzone na rynku od wielu lat. W zależności od miejsca przeznaczenia oraz preferencji, istnieje możliwość doboru odpowiedniego pod kątem cenowym i technicznym systemu. Dwudziestoletnia obecność firmy BOLIX SA na rynku materiałów budowlanych, a w szczególności systemów ociepleń, doświadczenie laboratorium badawczo-rozwojowego oraz najwyższa jakość skrupulatnie dobranych surowców, pozwoliły na opracowanie systemu, którego parametry znacznie przekraczają wymagania norm polskich i europejskich. System BOLIX HD jest również odpowiedzią na zalewające nasz rynek „buble”, których nierzadką obecność potwierdziły niedawno opublikowane badania ITB.

System HD to cztery podstawowe rozwiązania, z których każde posiada pewną wiodącą, charakteryzującą go cechę. Każdy z nich posiada niezwykłą trwałość, co potwierdziły kilkulatnie badania starzeniowe. Są to BOLIX HD: BRONZE, SILVER, GOLD



oraz PLATINIUM. Według naszych potrzeb otrzymujemy system, który sprosta naszym wymaganiom i zawartości portfela.

Unikalne cechy wszystkich rozwiązań systemowych uzyskano poprzez zestawienie produktów istniejących ze specjalnie opracowanymi nowymi wyrobami o niespotykanym parametrach użytkowych. Ponadprzeciętną udarność, elastyczność oraz przyczepność do styropianu uzyskać można, stosując wzmocniony włókna klej BOLIX KD. Jest to klej dyspersyjny, w postaci gotowej do użycia, co znacznie ułatwia pracę na budowie. Jego dodatkową zaletą jest brak konieczności gruntowania przed położeniem wyprawy tynkarskiej. Poprzez odpowiednie połączenie siatki (lub układu siatek), kleju oraz wyprawy tynkarskiej

uzyskujemy dowolną udarność systemu nawet powyżej 75J!

Jest to odporność udarowości chroniąca przed najbardziej ostrymi aktami wandalizmu, dotychczas nieosiągalna na rynku. Najwyższe parametry udarowości uzyskujemy stosując klej BOLIX KD w warstwie zbrojącej, a jako wyprawę, wzmocniony włókna tynk silikonowy BOLIX SIT-P. Zarówno tynk, jak i nowa farba silikonowa BOLIX SIL-P, posiadają niezwykłą odporność na niszczące działanie wody przy zachowaniu bardzo wysokiej paroprzepuszczalności. Wysoka hydrofobowość, cechująca użyte w nich nowoczesne żywice silikonowe i dodatki, nadaje farbie, jak i wyprawie tynkarskiej, niebywałą trwałość i efekt perlenia

pozwalający na samoczyszczenie elewacji. Estetyczny wygląd przez długie lata zapewniają również najnowocześniejsze dodatki, chroniące elewację przed szkodliwym promieniowaniem UV, ozonem oraz kwaśnymi deszczami.

Najwyższe parametry systemu BOLIX HD niosą ze sobą wymierne korzyści, które, choć nie zawsze widoczne od razu, uwidaczniają się po kilku latach eksploatacji.

Wysoka odporność na uderzenia chroni elewację przed uszkodzeniami podczas ataków wandalizmu (szczególnie przy wejściach do klatek schodowych, cokołach) oraz ekstremalnymi warunkami pogodowymi (grad, silny wiatr, połamane gałęzie). W połączeniu z elastycznością i wysoką przyczepnością jest gwarantem trwałości i zapobiega powstawaniu rys, pęknięć i odprysków.

Niska wodochłonność zapobiega powstawaniu wykwitów i wyplukiwaniu pigmentów, ułatwia utrzymanie czystszej elewacji. Należy pamiętać, że brudna elewacja jest łatwiejszą pożywką dla mikroorganizmów. Zatrzymanie wnikania wody wgłąb zapobiega także „rozsadzaniu” warstw wierzchnich systemu przez mróz. Odpowiednia hydrofobizacja powierzchni daje również możliwość mycia elewacji bez obawy o uszkodzenie systemu. W połączeniu z odpowiednio wysoką przepuszczalnością pary wodnej pozwala jej jednocześnie na bardzo szybkie wysychanie.

BOLIX HD

Dobierz system zgodnie z Twoimi oczekiwaniami



BOLIX HD BRONZE
Polecany jest szczególnie do domków jednorodzinnych



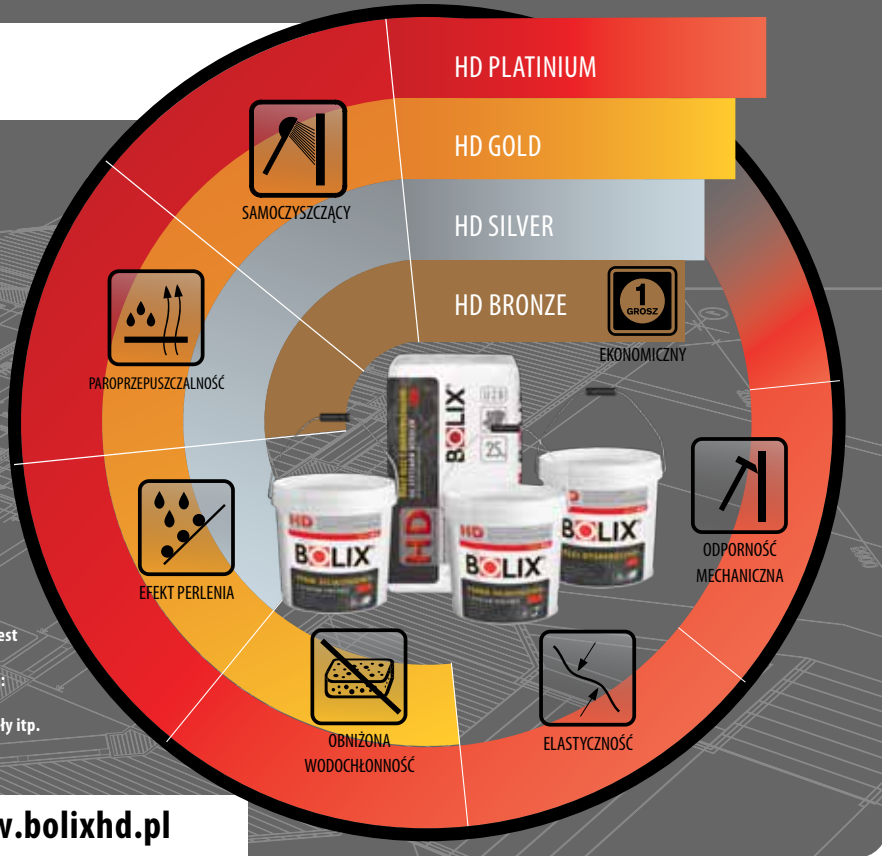
BOLIX HD SILVER
Polecany do budynków znajdujących się w pobliżu silnie rozwiniętych aglomeracji przemysłowych oraz wycie zurbanizowanych terenów



BOLIX HD GOLD
Jego stosowanie zalecane jest w budynkach szczególnie narażonych na niekorzystne warunki atmosferyczne. Wzmoczone opady deszczu, bieguny zimna, budynki wolnostojące, nieosłonięte od wiatru



BOLIX HD PLATINIUM
EKSTREMALNE OPORNY NA WILGOTNOŚĆ
Jego stosowanie zalecane jest w miejscach szczególnie narażonych na uszkodzenia: duże skupiska bloków, budynki przemysłowe, szkoły itp.



Firma BOLIX SA a środowisko

Magdalena Jurczak / Kontrola Jakości

Firma BOLIX SA w 20-letnim okresie swojej działalności nie zapomina o sprawach środowiska.

Już na etapie projektowania wyrobów i podnoszenia ich jakości ma na uwadze kwestie środowiskowe, dążąc do produkcji wyrobów przyjaznych dla środowiska, jednocześnie spełniając wymagania prawne.

W 2007 r. firma poddała się dobrowolnej kontroli, przystępując do certyfikacji systemu zarządzania jakością i środowiskiem na zgodność z normami EN ISO 9001 i EN ISO 14001 przez jednostkę certyfikującą TUV NORD. Certyfikat ten jest nadal utrzymywany i corocznie są przeprowadzane audyty weryfikujące.

Potwierdzeniem prawidłowości i skuteczności działań są również kontrole organów sanitarnych i Inspekcji Środowiskowych, które od wielu lat kończą się wynikiem pozytywnym.

W 2010 r. przystąpiliśmy do Polskiego Ruchu Czystszej Produkcji, podpisując Międzynarodową Deklarację. Na początku kwietnia br. firma uzyskała Świadectwo Czystszej Produkcji.



W ramach proekologicznych działań zostały zrealizowane następujące projekty, m. in.:

- Instalacja urządzeń oczyszczających wody opadowe, spływające z terenu firmy z zawiesin i substancji ropopochodnych;
- Modernizacja linii do produkcji zapraw klejących i tynkarskich;
- Segregacja odpadów;
- Modernizacja linii uzdatniania kruszyw
- Instalacja oczyszczalni ścieków i (w późniejszym czasie) jej modernizacja.

W ramach realizacji projektów uzyskano efekty ekologiczne i społeczne, takie jak:

- Odprowadzanie wód deszczowych;
- Eliminacja opakowań jednorazowych dla półfabrykatów;

- Zmniejszenie ilości wytwarzania odpadów;
- Zmniejszenie emisji zanieczyszczeń do powietrza;
- Usprawnienie procesu produkcyjnego.

Firma BOLIX jest świadoma wpływu na środowisko naturalne, dlatego ustawicznie podnosi świadomość pracowników w tym zakresie i podejmuje działania, które w sposób ciągły i planowy minimalizują negatywny wpływ na środowisko.

Produkcja w BOLIX SA

Ryszard Czech / Produkcja



Silisy i Fadroma.

W pierwszych latach istnienia firmy BOLIX produkcja odbywała się na dość prymitywnych urządzeniach, częściowo własnego pomysłu i wykonania. Poziom techniczny tych urządzeń ograniczał zdolności produkcyjne, nie zapewniał wystarczającej jakości i powtarzalności produktu oraz właściwych warunków pracy.

Rok 1997 to przełom w historii firmy, ruszają ogromne inwestycje, w wyniku których powstają nowoczesne linie technologiczne, umożliwiające radykalne zwiększenie wielkości produkcji oraz rozwój oferty produktowej. W kolejnych latach linie te są sukcesywnie rozwijane i doposażane w najnowsze osiągnięcia techniki, aby zapewnić jakość i wydajność na najwyższym poziomie.

W każdym niemal etapie produkcji pracują urządzenia najbardziej

renomowanych europejskich producentów, sterowane za pomocą zaawansowanych systemów automatycznych z wizualizacją procesu, archiwizacją danych oraz szeregiem innych funkcji.

Wprowadzenie zaawansowanej automatyzacji zapewnia nie tylko wysoką wydajność, ale przede wszystkim pozwala w 100% panować nad procesem na każdym jego etapie, począwszy od dozowania surowców aż do pakowania gotowego wyrobu.

Ogromny nacisk położony jest na zapewnienie wysokiej i powtarzalnej jakości wyrobów. Aby było to możliwe stosowane są bardzo rygorystyczne procedury kontroli jakości począwszy od badania i dopuszczenia do produkcji surowców, poprzez ciągłą kontrolę procesu, aż po ścisły nadzór nad przechowywaniem wyrobu gotowego.

Kontrola jakości wyposażona jest w najnowsze urządzenia, pozwalające w obiektywny sposób kontrolować najważniejsze parametry surowców i wyrobów gotowych.

Firma dysponuje nowoczesnymi rozwiązaniami logistycznymi. Całość produkcji i logistyki nadzorowana jest przez system informatyczny, który przy użyciu kodów matrycowych pozwala bezbłędnie identyfikować i nadzorować surowce i wyroby.

Dużą wagę przykładana jest do ochrony środowiska. Do absolutnego minimum ograniczone są emisje do atmosfery i zrzuty ścieków; a tam, gdzie to możliwe procesy pracują w obiegach zamkniętych.

Program BOLIX Renowacje

Paweł Gaciek / Dział Techniczny

Ocieplanie budynków w Polsce od początku lat dziewięćdziesiątych stało się bardzo powszechne. Dotyczy to zarówno budownictwa mieszkaniowego, jak i budynków użyteczności publicznej, przedsiębiorstw itd. Docieplanie ścian zewnętrznych zapobiega utracie ciepła, a co za tym idzie oszczędza energię. Niestety, mijający czas coraz częściej obnaża skutki błędów popełnionych podczas montażu ocieplenia. Ponadto, stosowanie materiałów niskiej jakości sprawiło, że duża część elewacji w Polsce wymaga renowacji lub naprawy, a wobec zmieniających się wymogów, wiele budynków potrzebuje zwiększenia izolacyjności termicznej ścian. Dodatkowy problem stanowią pojawiające się na elewacjach „zielone naloty”, czyli kolonie glonów i pleśni, które powodują nieestetyczny wygląd elewacji. W związku z powyższym, BOLIX stworzył kompleksowy program renowacji ociepleń pod nazwą BOLIX RENOWACJE.

Pierwszy poziom renowacji to **BOLIX COMPLEX RENOWACJE**, dla którego została wydana pionierska tego typu w Polsce rekomendacja ITB. Rozwiązanie to zostało stworzone do oczyszczenia powierzchni ścian z brudu i skażenia mikrobiologicznego, powierzchniowego wzmocnienia tynków poprzez impregnację i zabezpieczenie jej powierzchni oraz pomalowanie elewacji specjalnymi farbami BOLIX. Odporność tych ostatnich na porastanie przez skażenie mikrobiologiczne została potwierdzona badaniami ITB. Do najważniejszych czynności systemu BOLIX COMPLEX RENOWACJE należą:

- Likwidacja skażenia mikrobiologicznego oraz zmycie zabrudzeń, stosując preparat

glono- i grzybobójczy BOLIX GLO oraz wykorzystując technikę mycia elewacji wodą pod ciśnieniem, można uzyskać odkażoną czystą powierzchnię, która po wyschnięciu gotowa jest do gruntowania i malowania. W tym procesie można usunąć „zagłonięcie”, zabrudzenia oraz zwietrzałe cząstki wypraw.

- Wzmocnienie warstwy tynkarskiej poprzez zastosowanie preparatu głęboko penetrującego BOLIX N. Nawet kilkuletnie elewacje mają pewne oznaki starzenia. Dotyczą one szczególnie tynku lub farby. Wiąże się to najczęściej z powierzchniowym pyleniem, kredowaniem, zmatowieniem powierzchni powłoki, wyższą podatnością na chłonicie wody i związaną z tym penetracją zabrudzeń w głąb struktury tynku. Proces wzmocnienia powierzchni, poprzez zastosowanie preparatu gruntującego BOLIX N, pozwala na związanie najbardziej zewnętrznych części wypraw tynkarskich lub farb, obniżenie chłonicności, stworzenie warstwy kontaktowej i dobrze przyczepnego podłoża dla farb renowacyjnych.
- Malowanie renowacyjne. Bardzo ważnym etapem renowacji ocieplenia jest jego zabezpieczenie przed ponownym „zagłonięciem” poprzez malowanie renowacyjne, wpływające również w istotny sposób na zmianę estetyki elewacji. Ta ostatnia faza systemu BOLIX COMPLEX wykorzystuje trzy rodzaje farb stosowanych zamiennie: BOLIX AZ Complex, BOLIX SZ Complex, BOLIX SIL Complex. Należy podkreślić, że dzięki pomalowaniu elewacji uzyskujemy ograniczenie porowatości tynku,

znaczące obniżenie wodochłonności, a w przypadku zastosowania farby silikonowej można mówić o znaczącym ograniczeniu zwilżania jej powłoki przez wodę. Ta cenna właściwość ogranicza osiadanie na ścianie kurzu i penetrację zabrudzeń, tym samym chroniąc przed tworzeniem się na powierzchni farby warstwy odcinającej i stwarzając możliwość dłuższego oddziaływania środków biocydowych.

Drugi poziom renowacji, który nosi nazwę BOLIX RENO THERM, to naprawa uszkodzonego ocieplenia. Rozwiązanie zostało objęte rekomendacją ITB, wydaną w 2005 roku. Prawidłowe określenie uszkodzeń, zdiagnozowanie i ustalenie programu naprawy ociepleń wymaga indywidualnego podejścia. W związku z tym służymy specjalistom budowlanym radą i naszymi doświadczeniami. System **BOLIX RENO THERM** przeznaczony jest do napraw ociepleń ze styropianem, wykonanych systemami objętymi Aprobatami Technicznymi ITB, w zakresie:

- Wzmocnienia wypraw tynkarskich ociepleń, wykazujących niewielkie powierzchniowe osypywanie lub pylenie, odbarwienia kolorystyczne, zabrudzenia,
- Naprawy wypraw tynkarskich, odpadających płatami na całej powierzchni elewacji lub miejscowo,
- Naprawy popękanych lub zarysowanych warstw zbrojących i/lub tynku,
- Naprawy ociepleń częściowo odspojonych od podłoża ściennego,

- Naprawy innych uszkodzeń mechanicznych.

Powyższe rozwiązania prowadzą do odnowienia, rekonstrukcji lub wymiany wypraw i warstw zbrojących, domocowania ocieplenia odpowiednimi tącznikami mechanicznymi, a więc generalnie służą przedłużeniu trwałości całego układu.

Trzeci poziom „renowacji” polega na ponownym wykonaniu ocieplenia na ścianie z istniejącym już ociepleniem techniką **DOUBLE THERM**. Również to rozwiązanie znajduje potwierdzenie w Aprobacie Technicznej, uwzględniającej aspekt ponownego ocieplenia, wykonywanego na już istniejącym.

Wspomniane podejście techniczne wymaga uwzględnienia diagnostyki i ewentualnego wzmocnienia trójwarstwowych ścian prefabrykowanych. Powstaje także konieczność wykonania oceny technicznej stanu istniejącego ocieplenia, przygotowania go lub usunięcia (jeśli jest w złym stanie) i opracowania mocowania nowego ocieplenia. W rozwiązaniu **DOUBLE THERM** podkreślamy szczególnie znaczenie mocowania mechanicznego, mając na uwadze konieczność zakotwiczenia dwóch warstw ocieplenia, w tym jednej istniejącej która stanowi „podłożo na podłożu” ściennym o mniejszej wytrzymałości niż ściana. W związku z tym, w celu zwiększenia odporności ocieplenia na ssanie wiatru, wprowadzamy rewolucyjny sposób mocowania pod nazwą Krzyżowy Węzeł Mocujący ocieplenia BOLIX (KWM). Więcej o BOLIX KWM w następnym numerze **BOLIX times**.

BOLIX®
OCIEPLENIA TYNKI FARBY KLEJE

Program BOLIX Renowacje składa się z trzech systemów

2therm

Nowość

przed



BOLIX COMPLEX

oczyszczanie elewacji z mikroorganizmów typu: glony, pleśnie, algi itp.

przed



BOLIX RENO THERM

naprawa uszkodzonych elewacji

po

BOLIX DOUBLE THERM

ponowne ocieplenie budynku już ocieplonego

Więcej informacji pod numerem infolinii 801 615 222
lub u Kierowników ds. Inwestycji firmy BOLIX

www.bolix.pl

Nowa strona internetowa firmy BOLIX

Marek Zajac / Marketing

Wystartowała nowa odsłona serwisu internetowego firmy BOLIX. Odświeżono nie tylko wygląd strony, ale także wzbogacono ją o liczne funkcje i aplikacje – zgodnie z zasadą Web2.0.

Strona **www.BOLIX.pl** ma od tej pory nowy layout oraz dużo bardziej przyjazną nawigację, co znacznie ułatwia wyszukiwanie produktów i informacji o nich, czyniąc sam układ witryny bardziej logicznym i intuicyjnym. Chcielibyśmy, aby nasi klienci w łatwy i szybki sposób uzyskiwali informacje o produktach BOLIX, a do tego mieli możliwość skorzystania z pomocnych aplikacji. Udoskonalenie i aktualizacja treści oraz grafiki sprawiło, że strona jest teraz bardziej nowoczesna i przyjazna dla naszych Klientów.



Nowości na **www.BOLIX.pl**:

- dedykowane działy dla poszczególnych odbiorców,
- interaktywne programy obliczeniowe, umożliwiające prawidłowe projektowanie rozwiązań budowlanych, wykorzystujących produkty BOLIX (uproszczony audyt energetyczny, obliczenia wskaźników EP, U oraz współczynnika fRsi, kalkulacja materiału),
- aplikacja znajdź produkt i kolor,
- detale projektowe, w tym detale poświecone małej architekturze,
- uaktualniony program umożliwiający projektowanie kolorystyki obiektów budowlanych z zastosowaniem materiałów BOLIX,
- interaktywne wizualizacje przekrojów systemów ociepleń BOLIX,
- a także połączenia z aplikacjami facebook, galeria zdjęć oraz filmy BOLIX na YouTube.



ZOSTAN FANEM BOLIX.

Spośród osób, które do końca maja br. „polubią” BOLIX na facebooku www.facebook.com/BOLIXsa rozlosujemy 10 upominków BOLIX.

Zdobądź Certyfikat z BOLIX!

Barbara Janik / Marketing

Firma BOLIX zawsze starała się sprostać wymaganiom rynku i oczekiwaniom naszych Klientów, dlatego stworzyliśmy program Certyfikaty Energetyczne. Jest on skierowany do Klientów Indywidualnych i Wykonawców. Certyfikat jest świadectwem charakterystyki energetycznej budynku. Jest on dokumentem, który


począwszy od 1 stycznia 2009 r. wymagany jest dla każdego budynku oddawanego do użytkowania, podlegającego zbyciu lub wynajmowi, a także części budynku stanowiącej samodzielną całość techniczno-użytkową.

Udział w programie jest bardzo prosty. Wystarczy dokonać zakupu

produktów BOLIX na kwotę nie mniejszą niż 2250 zł netto, licząc po cenach zakupu. Następnie należy zarejestrować się na naszej stronie www.ocieplenia.com.pl, a my zajmiemy się resztą.

Promocja dedykowana jest zarówno dla Wykonawców, jak i dla Klientów indywidualnych. W związku z koniecznością posiadania Certyfikatu Energetycznego umożliwiamy naszym Klientom uzyskanie go w prosty sposób przy niewielkim nakładzie sił i środków. Staramy się, aby nasi odbiorcy czuli się docenieni. Dbamy o ich komfort i wygodę. Zawsze dokładamy wszelkich starań, aby nasi Partnerzy widzieli w nas rzetelną, nowoczesną, dynamiczną firmę, jaką jesteśmy.

BOLIX w liczbach

- Średni czas na witrynie www.BOLIX.pl **3,46 min**
- Strony www **5**
- Od marca  **81 osób** polubiło nas na
- Marcowe publikacje BOLIX w Internecie **84**
- Wzrost liczby wyświetleń www.BOLIX.pl **110,71%**
- Liczba wyświetleń filmów BOLIX na youtube.pl **52 398**
- Liczba odwiedzin strony www.BOLIX.pl **1 193 264**



Budynek referencyjny – Wałbrzych.



Budynek referencyjny – Kijów, Ukraina.



Wspólna inwestycja z Dystrybutorom.

BOLIX stawia na lojalność

Mariusz Galocz / Dyrektor Handlowy

Polityka handlowa BOLIX opiera się na lojalności wobec Partnerów i budowaniu z nimi silnych relacji biznesowych. Wymaga to długiej pracy i zaangażowania. Stawiamy na wywiązywanie się z naszych zobowiązań wobec odbiorców. To priorytet w relacjach handlowych. BOLIX organizuje szkolenia dla Inwestorów Indywidualnych, Wykonawców, Projektantów oraz Dystrybutorów. Umożliwia to nawiązywanie nowych kontaktów oraz zacieśnianie już istniejących. Szczególne znaczenie dla Firmy mają Spółdzielnie Mieszkaniowe. To im w dużej części jest dedykowany system renowacji.

Bardzo istotne jest podejście do Klienta. Każdy odbiorca jest dla nas ważny, dlatego staramy się prowadzić działania zindywidualizowane dla poszczególnych grup odbiorców. Klienci indywidualni poprzez zakup naszych produktów mogą uzyskać Certyfikat Energetyczny (www.ocieplenia.com.pl), podobnie jak Wykonawcy. Mamy szeroką gamę produktów promocyjnych dla Projektantów i Wykonawców. Na naszej stronie www.BOLIX.pl można znaleźć wiele istotnych informacji, adresy hurtowni, w których można zakupić nasze produkty, porady, karty techniczne. Nasze działania staramy się dopasować

do potrzeb rynku, a tym samym naszych odbiorców.

W branży budowlanej jest duża konkurencja. Dlatego tak istotne jest dla nas posiadanie profesjonalnych sprzedawców. To nie są ludzie, którzy tylko zawierają transakcje, ale przede wszystkim posiadają ogromną wiedzę na temat produktów, które sprzedają. Ponadto są to także rzetelni doradcy. Dbamy o naszych pracowników i cenimy sobie ich zaangażowanie. Zdecydowana większość z nich to długoletni pracownicy BOLIX, posiadający ogromne doświadczenie.

W ciągu 20 lat firma BOLIX bardzo się rozwinęła. Zawdzięczamy to ciężkiej pracy całego zespołu i wszystkim, którzy obdarzyli nas swoim zaufaniem współpracując z nami. Czyli Hurtownie, Wykonawcy, Spółdzielnie Mieszkaniowe

i klienci indywidualni. Chcielibyśmy, aby dalsza współpraca układała się równie owocnie, aby firma dalej się rozwijała i wprowadzała na rynek innowacyjne rozwiązania. Mamy nadzieję, że nasi Partnerzy docenią nasze starania.



Konferencja handlowa – Bełchatów.



Wyjazdy integracyjne – Góra Kamięńsk.

Wieloletni partnerzy BOLIX

Rozpoczynamy cykl artykułów o naszych partnerach handlowych

Monika Hulbój / Marketing

ABUD CENTRUM DOCIEPLEŃ

◦ FIRMA HANDLOWO-USŁUGOWA „ABUD”

Właściciel firmy, pan Andrzej Walenda, swoją przygodę z branżą budowlaną rozpoczął od roli „samodzielnego przedstawiciela / łącznika” małego wówczas producenta firmy ERBAK. Jego zadaniem było kojarzyć nowopowstałe hurtownie z producentami. Praca ta przynosiła mu wiele satysfakcji ponieważ rynek rozkwitał i widać było jak wspólnymi siłami branża nabiera rozmachu. Doszedł do wniosku, że dobrze byłoby rozpocząć pracę na własny rachunek, tym bardziej, że miał kontakty, wiedzę i możliwości. Założył firmę w 1997 roku. Jak wspomina: „...były to najlepsze lata na rozpoczęcie takiej działalności choć nienajłatwiejsze, każdy bowiem, ponosił ryzyko, ale jeżeli innym się udało, to dlaczego nie mnie?” Rozpoczął pracę z 2 ludźmi – dzisiaj załoga liczy ponad 25 osób i cały czas się rozwija.

Swoje kroki w tym sektorze rozpoczął z firmą BOLIX – najpierw małe, później duże magazyny, coraz większe inwestycje. Kiedy zapyaliśmy dlaczego nadal trwał przy produktach BOLIX stwierdził, że ceni sobie dobre relacje z firmą BOLIX, kontakty z naszymi przedstawicielami, ich kompetencje i rzetelność. Chwali jakość produktów BOLIX i ich solidność. Wierzy, że dobra współpraca pomiędzy naszymi firmami stwarza możliwość rozwoju i stabilizacji. Zaufanie i dobre relacje pozwoliły zbudować mocny rynek na terenie Mazowsza, ale jeszcze bardziej dziękujemy Panu Andrzejowi i firmie ABUD za stałość i zrozumienie nawet w trudnych chwilach.



◦ FIRMA HANDLOWO-USŁUGOWA „ELPEX” P. FOLWARCZNY, E. TOPOREK SJ

Przygoda z firmą BOLIX w przypadku hurtowni ELPEX – ma bardzo ciekawe początki. Właściciele firmy Pan Paweł Folwarczny, oraz Elżbieta Toporek, przez kilka lat współpracowali z BOLIX pośrednio w dwóch różnych firmach. Pewnego dnia, ówczesny prezes i właściciel firmy BOLIX

Pan Romuald Hałabuda zaproponował Pani Elżbiecie i Panu Folwarcznemu pracę „na własny rachunek”. Pani Elżbieta – kobieta niezwykle energiczna i jak się okazało kobieta sukcesu oraz Pan Paweł Folwarczny człowiek kreatywny i bardzo przedsiębiorczy stworzyli w 1997 roku wspólne dzieło – firmę ELPEX.

Jak sami podkreślają, mają grono solidnych odbiorców, które stale powiększają – zależy im przede wszystkim na utrzymaniu dobrych relacji z Klientem, więc inwestują w ludzi i rozwój firmy. Powiększają stale asortyment produktów, czuwają i matkują każdej inwestycji jako solidny partner. Wiedzą, że nie sztuką jest budowanie wielu składów, ale ich utrzymanie i stworzenie dobrych relacji z Klientem. Podkreślają również, że współpraca z producentem to głównie ludzie, ich wiedza i sposób podejścia do różnych zagadnień. Wiedzą, że mogą liczyć na pomoc ze strony naszych doradców i całego pionu handlowego. Podkreślają, że to ludzie tworzą firmę!

Dziękujemy za zaufanie i wierzymy że nadal pozostaną w gronie naszych najlepszych Klientów.



◦ UNIMEX Rzeszów

UNIMEX Sp. z o.o. to firma z ponad 20-letnią praktyką w wykonawstwie. Współpraca z ówczesną firmą ERBAK rozpoczęła się od ambitnej termorenowacji zabytkowego budynku w Bieszczadach. W 1993 roku, wspomina Pani Barbara Hałabuda, współwłaściciel firmy UNIMEX, wygrali przetarg na odbudowę starego dworca kolejowego z okresu Austro-Węgier w miejscowości Stary Łupków. Firma szukała najlepszych rozwiązań do odbudowy tego wymagającego obiektu. Faktura tynku miała imitować starą elewację. Pan Lucjan Hałabuda właściciel firmy UNIMEX postanowił wykorzystać tynk RMG (tynk do ręcznej modyfikacji). To rozwiązanie okazało się być strzałem w dziesiątkę, rozpoczęto więc renowację dworca w tynkach ERBAK. W tych latach Spółdzielnie Mieszkaniowe rozpoczęły poważne inwestycje związane z dociepleniami budynków – UNIMEX już miał przygotowane solidne rozwiązanie i dobry produkt. Następnym ważnym wspólnie zrealizowanym zadaniem była termorenowacja budynku Elektromontażu – wieżowca w centrum miasta, w pobliżu rzeszowskiego rynku. Zastosowano tynki

akrylowe, nakładane mechanicznie. Jak wspomina Pan Lucjan – w tym czasie tynk akrylowy był jeszcze sprzedawany w plastikowych workach, nie w wiadrach. Kolejnym etapem współpracy był handel materiałami budowlanymi. W 1996 r. zarejestrowano działalność hurtowni UNIMEX, która była pierwszym na Podkarpaciu autoryzowanym przedstawicielem produktów BOLIX. Ruszyły transporty klejów i tynków na docieplenia budynków m.in. Rzeszowskiej Spółdzielni Mieszkaniowej. Pani Barbara podkreśla, że lojalność w obustronnych relacjach biznesowych (Odbiorca - Producent) jest i zawsze była dla niej bardzo ważna. Coraz trudniejsze realia rynku oraz rosnąca konkurencja, również w regionie nie zachwiały współpracy między firmami, która jest prowadzona nieprzerwanie od 18 lat. UNIMEX trwa w szeregach naszych najlepszych klientów i bardzo się tym szczyci, jest również kojarzony z naszą marką – zaznacza w swoich wypowiedziach Pani Barbara. Czy można o lepszy komentarz do tak długoletniej współpracy...?

Dziękujemy Pani Barbaro i Panie Lucjanie...



◦ P.P.H.U. RAMEX

Firma RAMEX rozpoczęła swoją działalność w maju 1996 roku. Siedziba firmy mieściła się wówczas w niewielkim sklepie przy ul. Kolejowej 27 w Nowym Sączu. Jednak rozwój firmy nabierał tempa i już w kolejnych latach powstawały nowe oddziały w Piwnicznej, Mszanie Dolnej, Gorlicach, Krakowie, Warszawie oraz na rynku słowackim w Presovie.

Współpraca z firmą BOLIX wplata się w historię firmy RAMEX od najwcześniejszych lat jej istnienia. Pierwsza transakcja dokonana z firmą BOLIX (wówczas występującą jeszcze pod nazwą ERBAK) odbyła się w październiku 1998 r.

Firma RAMEX podjęła wówczas ryzyko zbudowania marki BOLIX na lokalnym rynku od podstaw. Nie zawsze było łatwo, jednak dzisiaj po 12 latach wspólnych działań RAMEX jest liderem w sprzedaży produktów BOLIX nie tylko na lokalnym rynku.

Właściciel firmy Pan Robert Rams podkreśla „...Ciężka praca nad jakością produktów, terminowe dostawy, fachowa obsługa klienta to cechy profesjonalisty,

którym niewątpliwie jest firma BOLIX i tworzący ją ludzie. To cechy, które wpływają na rozwój współpracy BOLIX i RAMEX od samego początku.”

Panu Robertowi Rams oraz całej załodze firmy RAMEX bardzo serdecznie dziękujemy i życzymy samych sukcesów w dalszej współpracy.



◦ BBWW

P.H.U. BBWW Sp. z o.o. istnieje na rynku budowlanym od 1998 r. Założycielami i prezesami firmy byli: Bogdan Mocarski, Bogdan Chrzanowski, Wojciech Konończuk i Władysław Fidziukiewicz. Początki współpracy z firmą BOLIX sięgają jednak lat wcześniejszych. Panowie Wojciech Konończuk i Władysław Fidziukiewicz, prowadząc firmę wykonawczą PREFBUD zaszczycili swoją obecnością Targi Budowlane w Poznaniu, w poszukiwaniu ciekawych rozwiązań budowlanych i producentów z tej branży. Firma PREFBUD była prekursorem na rynku Podlasia w ociepleniach metodą lekko-mokry, ale materiał, jaki oferował rynek pozostawiał wiele do życzenia. Odwiedzając wówczas stoisko BOLIX postanowili spróbować z nowym producentem. Jak wspomina Pan Konończuk „... krok po kroku...” rozpoczęła się nasza przygoda z firmą BOLIX. Panowie postanowili założyć drugą firmę handlującą materiałami budowlanymi tworząc właśnie BBWW.

W przeciągu tych kilkunastu lat zbudowali mocną pozycję na rynku, realizując przede wszystkim inwestycje z udziałem produktów marki BOLIX. W miarę rozwoju spółki zaczęli się zajmować również wykonywaniem remontów oraz termomodernizacji. Zapytani o to, co ich zdaniem rzutuje na tak długą współpracę z naszą firmą, odpowiedzieli: ludzie, ich fachowość elastyczność i szybka reakcja na jakiegokolwiek problemy. To także dobry produkt oraz niezapomniane spotkania z pracownikami firmy BOLIX. Życzymy wielu sukcesów i samych udanych inwestycji... z BOLIXem oczywiście.

W następnym numerze przedstawimy kolejne firmy.

Pracownicy w terenie: Adrian Gawroński

Marek Zajac / Marketing



Firma BOLIX SA zatrudnia w terenie blisko 40 pracowników. Jednym z nich jest 29-letni Adrian Gawroński. Jego bezpośredni przełożony Juliusz Bończak mówi o nim: „Adrian jest bardzo sumiennym i rzetelnym pracownikiem. Jego wyjątkowa osobowość pozwala mu skutecznie realizować plany. Jest człowiekiem upartym i konsekwentnie dążącym do celu”. Przygoda Adriana z BOLIX zaczęła się w 2007 roku. Na początek jego kariery przypadał okres, w którym zmieniał się właściciel firmy, było to odczuwalne także wśród pracowników.

– Tak się złożyło, że w czasie mojej pracy firma BOLIX zmieniła właściciela. – mówi Adrian Gawroński. – Nawet pracując w terenie było widać zmiany, jakie zachodzą w naszej firmie. Wszystko z czasem zaczęło układać się w jedną całość, powodując znaczne ułatwienie pracy w terenie.

Wiadomo, że praca handlowca związana jest z pewnymi wyrzeczeniami, przez co nie należy do łatwych, ale są ludzie, którzy mają to coś, co sprawia, że świetnie radzą sobie na takim stanowisku.

– Bardzo podoba mi się praca którą wykonuje. Dzięki niej poznaje wielu ludzi, z niektórymi nawiązuje bliższe kontakty. Może to dziwne, ale wiele przyjemności i satysfakcji daje mi widok zmieniającego się krajobrazu w miastach, miasteczkach oraz wioskach. Gdy widzę, że dzięki naszym materiałom niegdyś sypiące się budynki wyglądają zupełnie inaczej. Dzielnice zaczynają być kolorowe i pokazują jak bardzo zmienia się nasz kraj. Miło jest mieć świadomość, że dzięki naszej pracy mamy w tym wszystkim swój udział – mówi.

Każdy przedstawiciel handlowy ma swój region, czyli obszar działania, gdzie nawiązuje kontakty, dopilnowuje, aby naszym dystrybutorom niczego nie brakowało i mieli wszystkie towary na czas.

– Od samego początku moim regionem jest byłe woj. jeleniogórskie, legnickie oraz wałbrzyskie. Opiekuję się między innymi piękną Jelenią Górą, lecz także małymi ale bardzo urokliwymi miasteczkami, takimi jak Bolesławiec, Zgorzelec, Lubań, Świdnica, Lubin czy Polkowice.

Współpracuje tam z wieloma wspaniałymi ludźmi, którzy przyczyniają się ewidentnie do rozwoju naszej firmy, poprzez swoje zaangażowanie w sprzedaży naszych produktów.

Wiadomo, że praca to nie całe życie. Od 4 lat jest żonaty i ma 3-letniego synka Bartusia, którego bardzo kocha.

– Mam małe dziecko, które jest przewlekle chore. Większość wolnego czasu poświęcam więc na walkę o jego zdrowie oraz przyszłe życie. Dość ciężko jest pogodzić pracę z tym zajęciem, ale jakoś się udaje. Mam nadzieję, że wysiłek wkładany w doprowadzenie synka do zdrowia w przyszłości zaowocuje i będę mógł śmiało powiedzieć, że ten wysiłek się opłacił, a dzięki temu mój syn ma wspaniałe życie. Jeśli się zdarza jednak chwila wolnego czasu, to w zimie lubię pojeździć wspólnie z cudowną żoną na nartach, a w lecie zwiedzać okolice i poznawać naszą historię. Jestem wielkim fanem Roberta Kubicy oraz

Formuły 1. Mam nadzieję, że kiedyś będę mógł spełnić swoje marzenie i obejrzeć jeden z wyścigów siedząc na widowni.

Jeśli chcesz pomóc Bartusiowi, możesz dokonać wpłaty na konto Fundacji Dzieciom „Zdążyć z Pomocą”, nr konta Bank Pekao S.A. I O/Warszawa 41 1240 1037 1111 0010 1321 9362 z dopiskiem: „12242 Gawroński Bartosz Andrzej darowizna na pomoc i ochronę zdrowia”



Adrian Gawroński z Bartusiem.

Inwestujemy w naszych pracowników

Barbara Figura / Dział Personalno-Administracyjny

Zdajemy sobie sprawę, jak duży wpływ na sukces firmy ma stała obsada zespołu, dlatego staramy się, aby nasi pracownicy byli z nami jak najdłużej oraz czuli się doceniani za swoją pracę, mając możliwość realizowania ambicji. Rozwój pracowników i ich dobre samopoczucie w firmie jest jednym z priorytetów dla BOLIX. Z tego względu stworzyliśmy różnorodne narzędzia motywacyjne i aktywnie inwestujemy w szkolenia. Oprócz szkoleń zewnętrznych, prowadzimy również szkolenia wewnętrzne w ramach projektu BOLIX ACADEMY, którego założeniem jest dzielenie się wiedzą pomiędzy pracownikami.

Przewagą konkurencyjną zamierzamy zdobywać nie tylko dzięki poszerzeniu oferty asortymentowej i zwiększaniu jakości produktów, lecz również wykorzystując potencjał naszych pracowników. Pragniemy, aby ich umiejętności i doświadczenie stanowiły dla Klientów czynnik przesądający o wyborze produktów BOLIX.



Pracownicy w centrali BOLIX.

Nowe kolory BOLIX DECO

Ireneusz Stachowicz / Marketing

BOLIX DECO służy do wykonywania dekoracyjnych i ochronnych wypraw tynkarskich, imitujących kamień naturalny. Może być z powodzeniem stosowany zarówno wewnątrz i na zewnątrz budynków. Dzięki starannie dobranym kompozycjom sztucznego i naturalnego kruszywa oraz wodorozcieńczalnego spoiwa akrylowego, nadaje powierzchni efektowny i ozdobny charakter. Szczególnie polecany do wykończenia

gzymsów, kolumn, pilastrów, cokołów oraz innych detali i rozwiązań architektonicznych.

Dostępny jest już w 48 kolorach, które można ze sobą łączyć osiągając wspaniałe rezultaty estetyczne. Aby pogłębić efekt kamienia należy zastosować BOLIX DECO Lazur, dzięki niemu powłoka nabierze naturalnego, głębokiego charakteru.



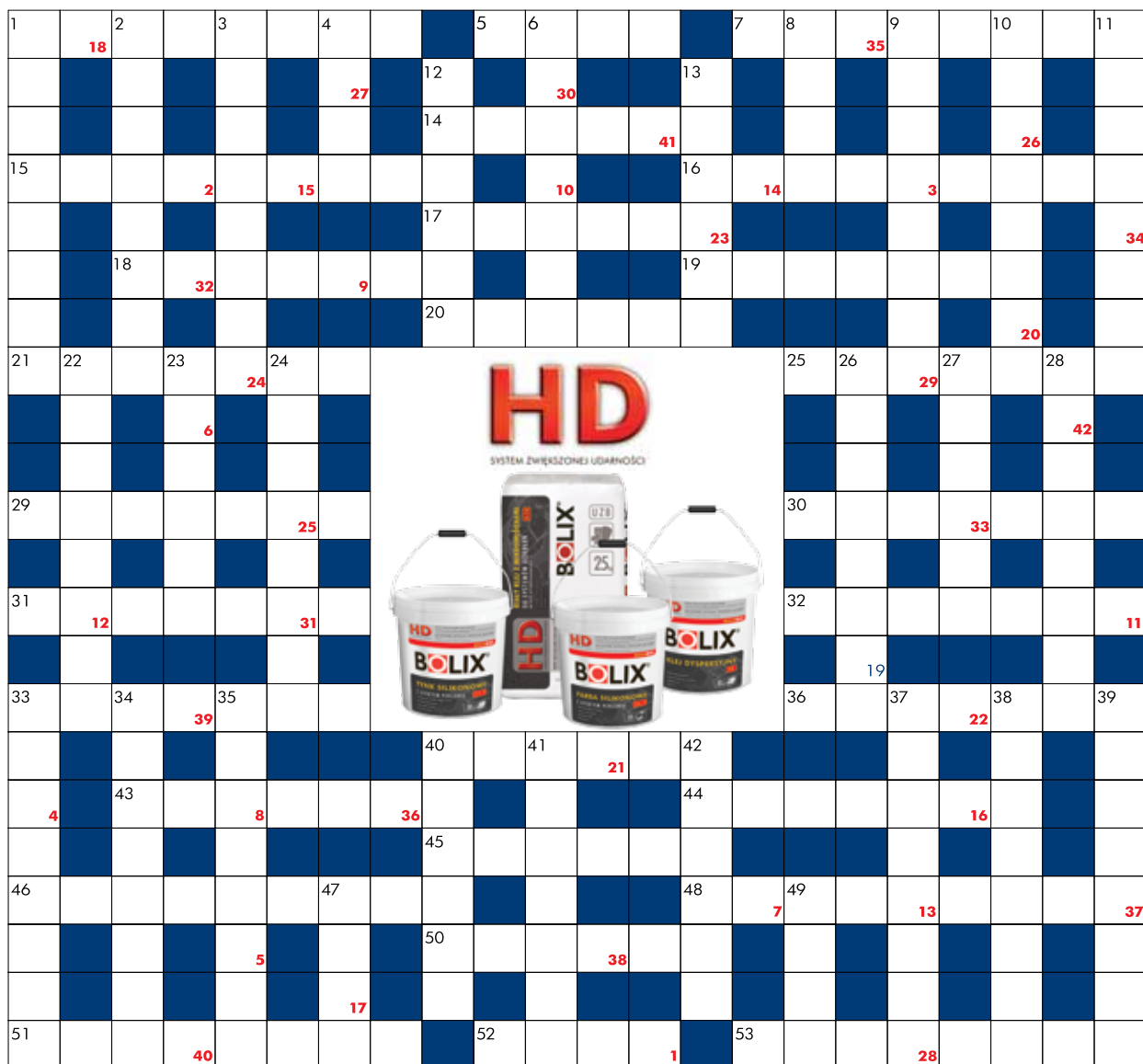
Krzyżowy Węzeł Mocujący: BOLIX KWM

Marek Zajac / Marketing

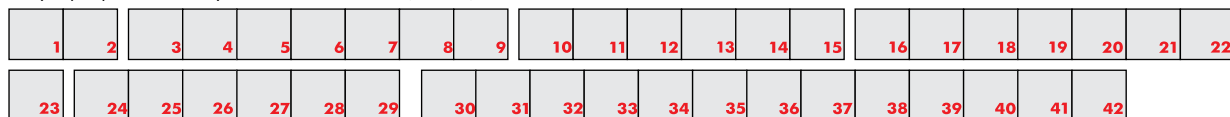
Firma BOLIX w 2011 obok BOLIX HD oraz Programu Renowacji wprowadziła na rynek rewolucyjny sposób mocowania systemów ociepleń - Krzyżowy Węzeł Mocujący czyli BOLIX KWM.

Jest to jedyne na rynku nowatorskie rozwiązanie, angażujące do współpracy wszystkie warstwy ocieplenia, które zwiększa odporność ocieplenia na odrywanie przez wiatr nawet kilkakrotnie w stosunku do mocowania standardowego przy tej samej ilości łączników. Skuteczność mocowania została potwierdzona badaniami ITB. Więcej o nowym rozwiązaniu napiszemy w kolejnym numerze gazety **BOLIX times**.





Litery z pól ponumerowanych od 1 do 42 utworzą rozwiązanie.



KONKURS: odpowiedź na trzy pytania i zdobądź nagrodę!

Spośród prawidłowych odpowiedzi rozlosujemy 10 upominków BOLIX. Odpowiedzi prosimy przysyłać na adres newsletter@BOLIX.pl do końca maja br.

1. Co oznacza skrót BSO:

- Bezspoinowy System Ociepleń
- Budowlane Stowarzyszenie Ociepleniowców
- Błoczek Styropianowy do Ociepleń

2. Jak nazywał się produkt, który stanowił pierwsze odejście od metody ciężko-mokrej?

- plytoblok
- styroblok
- cementoblok

3. Jak brzmi inna nazwa bezspoinowej metody ociepleń?

- lekkomokra,
- ciężkomokra
- lekkosucha

HUMOR

Jeden robotnik rozdeptał ślimaczka. Kolega go pyta:

- Ty, dlaczego rozdeptałeś tego biednego ślimaczka?
- Nie wytrzymałem, cały dzień za mną łąził.



Nabywca pewnego domu dzwoni zdenerwowany do firmy budowlanej i mówi, że w jego domu są szczury. Wkrótce do jego domu przychodzi szef firmy aby sprawdzić na miejscu czy rzeczywiście są szczury. – Niech pan zobaczy– mówi właściciel – i rzuca kawałek sera na podłogę. Szczur przebiega i zabiera ser. – Widział pan? – Coś tam widziałem. – Niech pan uważnie się przyjrzy. Ponownie rzuca ser i ponownie zabiera go szczur. Mówił panu że są szczury – I jeszcze raz rzuca ser. Tym razem zjawia się ryba. Szef firmy na to: – To nie szczur to ryba! – O wilgoci porozmawiamy później.



Majster poucza robotników. – Słuchajcie, jutro przyjeżdża komisja odbiorcza. Cokolwiek by się nie

działo, udawajcie, że tak miało być. Komisja przyjeżdża, zaczyna oglądać budynek, a tu tuup – jedna ze ścian się słada. Stojący obok robotnik patrzy na zegarek i mówi: – No tak: 10:43. Wszystko zgodnie z harmonogramem.



Konferencja handlowa, temat: „kariera zawodowa a wierność małżeńska”, referent wygłasza: – Pierwsze miejsce jeśli chodzi o zdrady małżeńskie zajmują lekarze... te nocne dyżury sprzyjają, kilka etatów naraz itd. – Drugie miejsce...to oczywiście artyści... ciągle nowe role, plany, otoczenie. – ...no a trzecie miejsce...to właśnie ludzie tacy jak Państwo – uczestnicy konferencji, szkoleń, jeżdżący w delegację. Z sali odzywa się facet: – Protestuję! już od 20 lat wyjeżdżam i nigdy mi się to nie zdarzyło!!! – Na to głos z końca sali, wstaje facet i krzyczy: – I właśnie przez takich, jak ty mamy trzecie miejsce!!!

KRZYŻÓWKA

Poziomo:

- podłoże, podkład, jest nią BOLIX PC
- ziarno w tynku mineralnym
- produkt BOLIX służący do gruntowania podłoża pod farby, tapety, szpachlówki
- choroba z wysypką
- bardzo ważna część konstrukcji budynku
- odnowienie, remont
- siedziba władz miasta Żywca
- strumyk
- wybuch wulkanu
- miasto z firmą BOLIX
- gramofon
- główny składnik pancerza skorupiaków
- BOLIX M 10, BOLIX W lub BOLIX KL Profi
- kraj nad Zatoką Gwinejską.
- gatunek trawy
- zegarowe melodie
- składnik zaprawy tynkarskiej BOLIX S 2 KA
- ozdoba sufitu
- potocznie płyta gipsowo kartonowa
- powłoka tynku na ścianie
- widowisko, koncert
- gałąź produkcji lub handlu
- skład budowlany, magazyn
- opinia, dobre imię
- napój alkoholowy
- tynku ręcznie lub złego wrażenia
- bywa spadzisty
- układ kolorów i deseni, przypominający marmur

Pionowo:

- zbrojarz, tynkarz lub murarz
- tło akcji
- przedstawiciel dekadentyzmu, schyłkowiec
- bajkowe samobiję
- odległość między kołami auta
- gaz do jarzeniówek
- prawdziwe nazwisko Bolesława Prusa
- wybranek serca
- małe, ceramiczne płytki do łazienki
- powierzchnia domu
- z pierwszym dniem wiosny
- obraźliwski, często niezadowolony
- uderza w odgromnik
- frontowa to fasada
- Romuald, pierwszy właściciel firmy BOLIX
- winyłowa na ścianie
- niechęć do nauki
- buldożer na budowie
- spryciarz unikający narażania się komukolwiek
- metalowe narzędzie służące do wycinania otworów w karkach
- stosowana w BOLIX paleta barw kolorów.
- Margaret, brytyjska polityk, premier Wielkiej Brytanii w latach 1979-1990
- nadmiar, nadwyżka
- grządką z kwiatami
- ceramiczne płytki na ścianie
- tarnobrzezka kopalina
- skoki szaraka
- narzędzie tynkarza



Spośród osób, które nadeślą poprawne rozwiązanie na adres newsletter@BOLIX.pl lub wrzucą je do skrzynki na portierni z podanym imieniem i nazwiskiem, do końca maja br. rozlosujemy nagrody w postaci trzech odtwarzaczy multimedialnych (nagrada może nieznacznie odbiegać od modelu przedstawionego na zdjęciu).

Listę zwycięzców opublikujemy w następnym numerze **BOLIX times**.

BOLIX times

Redakcja BOLIX SA

ul. Stolarska 8, 34-300 Żywiec

e-mail: newsletter@BOLIX.pl

Ewentualne uwagi proszę kierować na adres redakcji.